Vertrauen ist die neue Währung

ff / fischer finance – mehr als reines Investment



In Zeiten wie diesen ist es nicht leicht, Vertrauen zu fassen. Vertrauen in die Zukunft, in überlieferte Werte, in Menschen und den Kapitalmarkt. Daher ist auch die Frage, wem vertraue ich mein Vermögen an, eine der schwierigsten überhaupt. Roland Fischer, seit über 30 Jahren im Bereich Vermögensmanagement tätig, weiß um die Sorge vieler Menschen, vorhandenes Kapital zu wahren und Vermögen zu mehren. "Sie denken an Ihre Kinder und Enkel, reden aber über Geld nicht mit Jedermann? Sie wollen die Verwaltung Ihres Vermögens delegieren und sind auf der Suche nach vertrauensvollen Händen? Dann sollten wir uns begegnen."

Von Westerheim im Unterallgäu aus betreuen Roland Fischer und sein Team hauptsächlich vermögende Privatkunden und erfolgreiche Unternehmer. Früher war er selbst viele Jahre im Bankensektor in leitender Stellung tätig. Doch während sich Banken oft vertraglich an Fondsgesellschaften binden, kann Roland Fischer unabhängig und objektiv die rentabelsten Anbieter für seine renommierten Kunden selektieren.





"Das Wichtigste an einer Investmentphilosophie ist, dass man eine hat, der man treu bleiben kann."

> Roland Fischer, unabhängiges Vermögensmanagement

Bei fischer finance erhalten Sie:

- transparente Vergütung statt versteckte Provisionen
- · unabhängige bedarfsgerechte Betreuung statt Verkaufsdruck
- einen langfristig erfolgreichen Investmentansatz statt dem Verkauf von Produkten mit den höchsten Provisionen
- · investieren statt spekulieren

Ganz klar, dass in den diskreten Beratungsräumen auch über Geld geredet wird. Aber nicht nur.

"Zuallererst wollen wir Sie kennenlernen", sagt Roland Fischer und ergänzt: "Ihre Wünsche, Ihre Werte, Ihre Pläne und Ihre Ziele." Denn ihm geht es um Vertrauen und das Gespräch auf einer Wellenlänge. Die gemeinsame Grundlage dabei? "Ehrlichkeit", ist Fischer überzeugt. "Wir versprechen weder Wunder noch fantastische Renditen," sagt er und lächelt offen. "Wir spekulieren nicht, sondern investieren langfristig und nachhaltig."

Roland Fischer legt seine Karten offen auf den Tisch, wenn er sagt: "Was wir machen, ist in gewissem Sinne Verbraucherschutz." Er garantiert, den Großteil der Renditen, die an den Märkten tagtäglich entstehen, auch zum Kunden zu bringen. "Bei einer herkömmlichen Vermögensberatung", so zählt Fischer auf, "kommen lediglich rund 45 Prozent des Marktgewinns beim Kunden an." Schuld daran seien zu hohe Kosten und falsches Markttiming. "Unsere Kunden erhalten ein langfristig erfolgreiches Vermögensmanagement auf der Grundlage aktuellster finanzwissenschaftlicher Erkenntnisse." Verbindlich, zeitnah, zuverlässig.

Wenn Vertrauen die gemeinsame Währung ist, wird aus Vermögensmanagement mehr als reines Investment.

Mangelnde Renditen, Negativ-Zinsen, unpersönliche Berater? Wer vertrauensvoll über Geld, seine Bewahrung und Vermehrung reden möchte, ist bei Roland Fischer an der richtigen Adresse. Immer in Abstimmung mit seinem Kunden erarbeitet er ein klares Risikoprofil sowie eine Investmentstrategie der individuellen Geldanlage. Nachvollziehbar und seit vielen Jahren erfolgreich. "Gerne begleite ich auch Sie auf dem Weg, Ihr Vermögen bei möglichst geringen Kosten zu sichern und zu vermehren." Wichtig sind Fischer und seinem Team nachhaltige Geldanlagen wie beispielsweise nachhaltige Aktienfonds, die auf ein Invest bei Unternehmen verzichten, die ihr Geld mit Massentierhaltung, Streumunition, Tabak, Kinderarbeit und hohen Treibhausgasemissionen verdienen. "Dies bedeutet keinen Verzicht auf Rendite", betont der Vermögensmanager, "ist also sowohl ethisch, ökologisch als auch finanziell wert- und sinnvoll."

Kontinuität ist eins von vier Schlüsselworten, die Fischers Beratertätigkeit ausmachen. Komfort gehört dazu, denn jeder Kunde soll sich entsprechend seiner Bedürfnisse gut aufgehoben fühlen. Wohlfühlen darf man sich bei der fundierten Beratung und einer Tasse Cappuccino oder Tee in sehr angenehmer Atmosphäre. Zum Komfort zählt auch, dass die Kunden bei Bedarf von Fischers großem Partner-Netzwerk wie beispielsweise von guten Anwälten, Steuerberatern oder Unternehmensberatern profitieren. Gleichzeitig wichtig ist die Kompetenz, denn Finanzmärkte eröffnen sich nur demjenigen, der ihre Kräfte zu bändigen weiß und langjährige Erfahrung mitbringt.

"Weil Vermögensmanagement auch viel mit Emotionen zu tun hat, bin ich für meine Kunden auch Geheimnisträger, Sparring-Partner und Stressmanager". Und während Roland Fischer das sagt, spürt man, dass sein Beruf auch seine Berufung ist.

Angelika Hirschberg

fischer finance Unabhängiges Vermögensmanagement

Am Bahndamm 5 87784 Westerheim Telefon (08336) 8054466 ff@fischer-finance.com www.fischer-finance.com

JER: ROHDE FOTOGRA

6 | 2020 Allgäuer Wirtschaftsmagazin Allgäuer Wirtschaftsmagazin 6 | 2020